

Zeschky trotz der Krise mit Z-PROTECTION®

„Wer überholen will, muss die Spur wechseln!“ – dieser Satz gilt immer, auch in Krisenzeiten, die Chancen für die Guten bieten!

Wer weiß, was er will, den Markt, die Kundenbedürfnisse kennt, der findet die Ansätze, die Optimierungspotenziale, für neue Wege, hier für Oberflächen-/Materialverbindungen und damit auch die notwendigen Nischen zur Verbesserung der Unternehmenssituation.

Kompetenzen aus einer Hand, maschinelle Hardware, Voraussetzungen für die richtige Oberfläche und Entwickler-Know-how.

Nicht zuletzt gewachsene Erfahrungen, die unbedingtauch zu völlig neuen Ansätzen und Verfahren führen. Wer da mitspielt, darf sich zurecht in der „champions league“ fühlen! Trotz aller aktuellen Verwerfungen – gerade in der internationalen Finanzbranche – gilt es noch mehr, so oft wie möglich das Richtige zu tun, Fehler auf dem Weg zum Ziel zu minimieren!

Das letzte Jahr war auch für uns ein „Kostenjahr“.

Doch lag nicht erst jetzt unser Fokus auf Stärken verstärken und nicht auf:



die auch noch so kleine Schwäche abzubauen.

Bei Verantwortungsvoller Konzentration auf Kostensenkungspotenziale gehen wir wieso oft und richtiger kannt die strategischen Aspekte.

Die Gespräche mit unseren Kunden, mit Ihnen und unseren Partnern über neue und standardisierte Aufgaben geben uns Gewissheit und Motivation zu gleich, hervorragende Arbeit zu

leisten – trotz alledem!

Fordern Sie uns auch weiterhin, denn wir haben viel zu bieten.

Ansätze und einige Beispiele dazu lesen Sie in dieser Zoomausgabe. Nicht zuletzt freuen wir uns über einen Kontakt mit Ihnen auf Messe O & S vom 8.–10. Juni in Stuttgart. Auch dort bietet sich die Gelegenheit, in angenehmer Atmosphäre die indie-

ser Zoom-Ausgabe angesprochenen oder völlig neue Themen zu diskutieren. Zu Ihrem Nutzen.

Denn, nur wenn Sie erfolgreich sind, Ihre Produktesich im Wettbewerb mit unseren Oberflächen behaupten können, sind es auch wir, Ihre Beschichter- und Entwickler-Markel

Herzlichst
Martin Bremicker



Gemeinsam mit anderen nach vorne

Zeschky steht seit vielen Jahren für optimale Oberflächen. Wie kaum ein anderer Vertreter der Branche bringt sich das Unternehmen aber auch an den Schaltstellen des Marktes kompetent ein.

Nicht nur im engen, konstruktiven Entwicklungs-Dialog mit dem Kunden, sondern auch auf Verbandsebene. Jüngstes Beispiel dieser Tradition ist die Mitgliedschaft im WeGaNet-Netzwerk, das sich im letzten Jahr unter der Federführung der DGO (Deut-

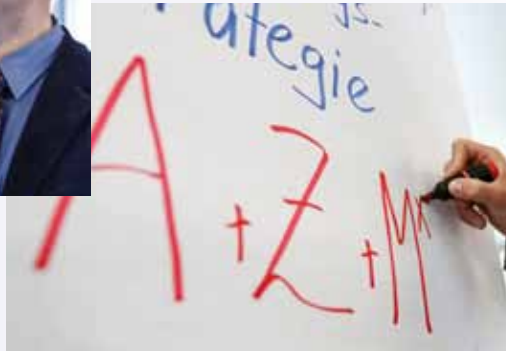
sche Gesellschaft für Galvano- und Oberflächentechnik) gebildet hat. In diesem Netzwerk haben sich vor allem kleine und mittelständische Unternehmen zusammengeschlossen, um gemeinsam große und schnelle Forschungsschritte im Bereich Galvano- und Oberflächentechnik realisieren zu können.



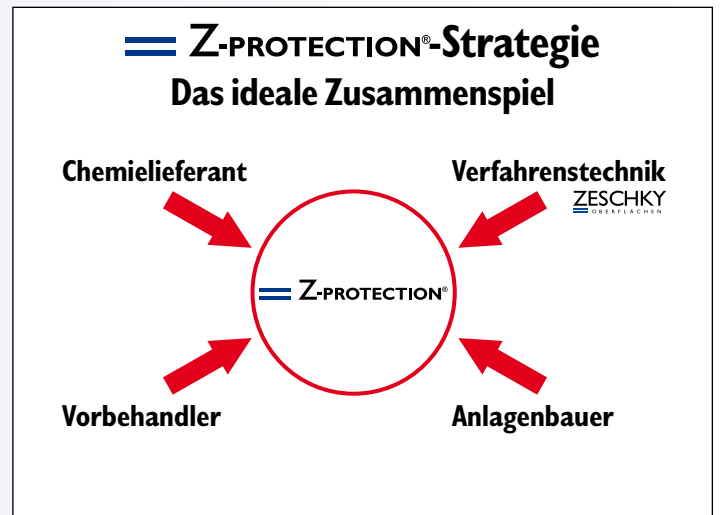
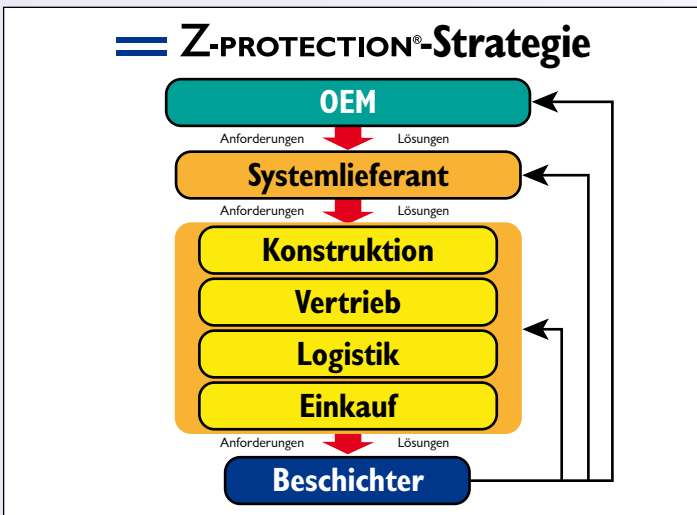
Von links: Hartmut Zeschky, Vertriebsleitung,
Martin Bremicker, Geschäftsführer,
Thomas Heinemann, Gesamtleitung Z-PROTECTION®

„Da die Segel setzen, wo der Wind weht!“

Dafür sorgt ein kompetentes Team, das sich in den Märkten seiner Kunden zuhause fühlt. Nur so kann es zu einem Miteinander, zu neuen Ideen und dem Finden und Umsetzen von Optimierungspotenzialen kommen.



Sprechen Sie uns auf die Formel an, sie gibt detaillierten Aufschluss zur Arbeitsweise der Z-PROTECTION® - Strategie.



„1.001“ kundenindividuelle Oberflächen, maßgeschneiderte Lösungen für den speziellen Einbauzustand der Endprodukte.

Filigran und tiefschwarz –

Z-PROTECTION® bietet die optimale Oberfläche für Kleinteile

Sie müssten eigentlich lackiert werden: Schrauben, kleine Stanzbiegeteile und Drahtbiegeteile für die Möbel-, Konsumgüter und Automobilindustrie. Unsere Kunden fragen immer wieder nach einer tiefschwarzen Oberfläche für Teile dieser Art. Für Teile, die äußerst schwierig oder gar nicht zu lackieren sind.

Schwarze Chromatierungen sind zudem nicht mehr erlaubt. Hohe Anforderungen müssen darüber hinaus bei Oberflächen erfüllt werden, bei denen extremer Korrosionsschutz oder UV-Beständigkeit gefragt ist.

Hier scheidet auch die Oberfläche KTL (Z-PROTECTION® 300) aus mehreren Gründen aus. Deshalb hat Zeschky eine neue leistungsstarke Oberfläche entwickelt und bietet in Serie tiefschwarze Oberflächen-Systeme aus der Z-PROTECTION®-Serie, mit extrem hohem Korrosionsschutz. Darüber hinaus ist die Oberfläche unempfindlich gegen Verkratzen und im UV-Licht farbstabil. Kleinteile für die unterschiedlichsten Marktpartner bekommen die optimale tiefschwarze Oberfläche, die auch optisch höchsten Ansprüchen genügt. Sie ist sowohl in matt als auch in glänzend lieferbar.





Es muss nicht immer Edelstahl sein!

Im Grunde ist es selbstverständlich, dass nichts „in Blei gegossen“ ist, wenn es um die Frage verzinkter Stahl oder Edelstahl geht. Hier beherrscht Zeschky auf der „Galvano-Klavatur“ viele Zwischentöne.

Dennoch zuletzt aufgrund der häufig vorherrschenden Kostendrücke in vielen Branchen ist der Kundenwunsch groß, Einsparpotenziale aufzuspüren.

Die optimale, kundenindividuelle Antwort auf aktuelle Marktanforderungen findet Zeschky gemeinsam mit dem strategischen Partner.

In Entwicklungs-Workshops wird jeder Prozess durchleuchtet, buchstäblich unter jeden Stein geschaut. Komplette Systeme werden auseinander genommen. Die Einsatzmöglichkeiten der unterschiedlichsten Baugruppen und Oberflächen analysiert.

Dabei findet sich gemeinsam genau die individuelle Lösung für den Kun-

denwunsch, die zielgenaue Antwort auf die gestellte Frage.

Optisch identisch!

Konkret wird so häufig Edelstahl durch Stahlteile mit einer optisch fast identischen Oberfläche ersetzt. Im Kosten-/Nutzenvergleich Einsparpotenziale, nicht nur beim Grundwerkstoff, denn auch die Fertigung der Teile gestaltet sich günstiger. Freilich hat dieser Entwicklungsprozess auch Grenzen, die Edelstahl nicht immer ersetzen lassen.

Doch die 1.001 Einsatzmöglichkeiten von Z-PROTECTION® schaffen diese Quantensprünge immer wieder!

Effizient und vielseitig – mit Z-PROTECTION® 400 durch Downgrading optimale Ergebnisse erzielen



Prüfender Blick bei der Endmontage



Rohre und diverse Stahlteile mit Z-PROTECTION® auf maximale Lebensdauer getrimmt



Vom Markt her denken, zum Markt hin handeln – mit zufriedenstellenden Ergebnissen!

Die Beschichter-Profis von Zeschky entwickeln gerade eine Beschichtung, die eine Alternative zum Edelstahl darstellen kann.

Der Schwerpunkt liegt bei den Korrosionseigenschaften. Zn-Ni-sauer im Gestell, so das Stichwort dieses Entwicklungsprojekts.

Die vielseitige Z-PROTECTION® 400-Reihe soll beispielsweise dann eine Option sein, wenn etwa aufgrund des Kostendrucks oder anderer Faktoren ein Ersatz von Edelstahlrohren zur Diskussion steht.

Mehr Unabhängigkeit vom Rohstoffmarkt – Ersatz für Nickel mit Z-PROTECTION®

Spricht man mit Unternehmern, ganz gleich ob klein, mittelständisch oder Großkonzern, so wird gerade in der Krise immer wieder über die galoppierenden Rohstoffpreise geklagt. Das Auf und Ab auf dem Rohstoffmarkt sorgt für schwieriges Kalkulieren. Dieser „Leidensdruck“ ist einmal mehr Triebfeder, nach Alternativen zu suchen.

Eine gehörige Portion „Begeisterung“ bringt Zeschky in den Prozess des Umdenkens. Die Beschichter-Profis von Zeschky entwickeln neue, umweltgerechte und zudem noch preislich interessante Lösungen.

Bis zu 30% Einsparung

Beispielsweise, wenn es um das Ersetzen von hochpreisigen Oberflächen geht. So sorgt die angespannte Kostensituation bei Rohstoffen auch dafür, dass die Preise für Vernickelungen unberechenbarer werden.

Mit Z-PROTECTION® lässt sich das Preisniveau um rund ein Drittel senken, macht man sich unabhängiger von Preisschwankungen und dem Nickelmarkt.

Nickel – ein besonderer Stoff, der Alternativen „verträgt“

Nicht nur der Preis für den Rohstoff ist eine aktuell unstete Variable. Es gibt viele weitere Faktoren und Aspekte zu bedenken. Nickel verursacht vielfach Kontaktallergien und kann in bestimmten Erscheinungsformen sehr gesundheitsschädlich sein. Zeschky-



Alternativen zeichnen sich durch Unbedenklichkeit beim Abrieb aus, Kontaktallergien sind nicht bekannt. Jede Alternative muss sich aber auch in sachtechnischen Eigenschaften (wiedem Korrosionsschutz) und beim optischen Erscheinungsbild an Vernickelungen messen lassen. Die verschiedenen Entwicklungsprojekte, die bereits im Bereich Möbelbeschläge oder auch Schloss-Industrie in ganz Europa laufen, zeigen ganz deutlich, dass die gefundenen Lösungen mehr als nur ein Ersatz sind. Sie über-

treffen vielfach die Vernickelungen. Beispielsweise bei der Beständigkeit im Schwitzwassertest: Während Z-PROTECTION® Lösungen (100er Serie), eine Beständigkeit von mindestens 240 Stunden ohne Grundmetallkorrosion zeigen, setzt diese bei galvanischen Vernickelungen schon nach 24–48 Stunden ein. Z-PROTECTION® für „1.001“ kundenspezifische Oberflächen, auch und gerade in der Krise als wichtiges Element, um sichere Prozesse optimal planbar zu machen.

Entscheidende Schritte in die Zukunft

Die aktuell brennenden Fragen sind vielfältig. Sie stellen sich allen Leistungsträgern der Branche gleichermaßen. Größere wie kleinere Unternehmen sollten möglichst nicht die Fehler machen, aus denen andere schon gelernt haben.

„Selbstheilende Oberflächen“ – unter diesem Motto wird im WeGaNet geforscht. Ziel ist ein Oberflächen-System auf der Basis abgeschiedener Schichten für Artikel, die nach dem Beschichten verformt werden.

Onlinemessung

Ein weiteres Feld ist die Onlinemessung von Elektrolytverschleppungen zur exakten Spülwasserregulierung und Chemikaliendosierung.

Stillstand ist Rückgang ...

... vor allem in kritischen Zeiten, wie sie die Wirtschaft weltweit gerade erleben musste. Deshalb ist Kreativität, ist Ingenieur- und Entwicklerwissen

das mehr denn je zu nutzende „Firmenkapital“. Im Fokus das Vorentfetten von Masenteilen oder die Entwicklung eines zuverlässigen Korrosions-Schnelltests. Durch ein chemikalienfreies, physikalisches Verfahren, zum schnellen zuverlässigen Testen. Dadurch ergibt sich ein besseres Verständnis der Schichteigenschaften. Bei all diesen Punkten hilft die jahrelange Erfahrung der Netzwerker, das Gespür für die Oberfläche, die richtige Antenne für Potenziale in den Prozessen.

Win-Win in Reinform

Entwicklungsideen finden, die förderfähig sind. Mit den richtigen Partnern im Verbund forschen. Von den richtigen Töpfen wissen und die Anträge auf Förderung erstellen. Forschungsprojekte abwickeln, sie fachlich begleiten. Darüber hinaus eine Wissensplattform für alle im Bereich F&E tätigen Oberflächenspezialisten bieten. All das ist Ziel des Netzwerkes im bes-

ten Sinne. Die DGO verfolgt im WeGaNet „Werterhaltung durch selbstheilende galvanisch basierte Schichten“. Die ersten Schritte auf diesem Weg sind längst gegangen. Der erste Antrag auf Förderung eines Verbundvorhabens wurde bereits für die Projektpartner gestellt. Weitere sind schon in der Phase der Ausarbeitung.

Auch die Politik sieht die große Wichtigkeit und Relevanz gemeinsamer Anstrengungen im Bereich Galvano- und Oberflächentechnik und fördert das Netzwerk.

IMPRESSUM

Herausgeber:

Zeschky Galvanik GmbH & Co. KG
Altenhofer Weg 35 · 58300 Wetter
Tel.: 0 23 35 / 965-0 · Fax: -160
info@zeschky.de · www.zeschky.de

Verantwortlich für den Inhalt:

Martin Bremicker

Redaktion und Konzept:

G. Hiermer Unternehmenskonzepte
An der Spechert 1 · 58091 Hagen
Tel.: 0 23 37 / 91 19 51
info@ghiermer.de
www.strategisches-marketing.de

„Chef, darf ich heute zwei Stunden früher Schluss machen? Meine Frau will mit mir einkaufen gehen.“

„Kommt ja überhaupt nicht in Frage, Meier!“

„Vielen Dank, Chef, ich wusste, Sie würden mich nicht im Stich lassen.“

