



Zwei aktuelle Oberflächen für die Automobilindustrie, die Teile einer Bremsanlage mit spezieller Z-Protection Oberfläche.

Bild: Zeschky

Ein Kunde, ein Lieferant

Zeschky entwickelt
gemeinsam mit dem
Kunden Beschich-
tungslösungen

PRODUKTION NR. 30-31, 2015

WETTER (BL). Die Zusammenarbeit mit Kunden beginnt häufig lange vor dem eigentlichen Beschichtungsprozess, etwa bei der gemeinsamen Prozessentwicklung. Zeschky übernimmt mehr und mehr nicht nur vor-, sondern auch nachgelagerte Prozesse.

Dienstleistungen wie Waschen, Entfetten, Polieren, Montage- und Verpackungsaufgaben, Hinweise zum galvanogerechten Konstruieren, Schulungen, „Just-in-time-Lieferungen“ und andere Logistikaufgaben zählen dazu. Der Kunde hat nur einen Lieferanten, reduziert Durchlaufzeiten und kann die Prozesskosten bezogen auf Hardware und Manpower enorm senken.

Vom Markt her denken, zum Markt hin handeln – ein immer wieder zitierter, eben richtiger und zu verfolgender Leitsatz. Insofern sind auch die Trends in Sachen Oberfläche im Blick und zentrales Thema der Entwicklungsarbeit. Im gemeinsamen Focus stehen dabei Einzelschritte, die optimale Ergebnisse schaffen und dazu gehörendes Test-Know-how. Am Ende des Entwicklungsprozesses steht die individuell mit dem Kunden entstandene optimale Z-Protection Oberfläche.

www.zeschky.de

EFFIZIENZ-NAVI

| | |
|-------------|-----------|
| PREIS | MATERIAL |
| ENERGIE | SERVICE ✓ |
| HANDHABUNG | ZEIT |
| LEBENSDAUER | |

Kosten senken mit Produktion